

# PHILIPPE Sébastien

## DIRECTEUR D'EXPLOITATION

### FORMATIONS

2000 : Obtention de l'Institut Technique Bancaire (ITB) au Centre de la Profession Bancaire de Lille Molinel

1999 : Obtention DEUG Langues Etrangères Appliquées

### COMPETENCES

- Aisance commerciale
- Gestion d'équipe (formation, recrutement, plannings, management, évaluation, motivation...)
- Réalisation des objectifs commerciaux - -
- Définitions des stratégies commerciales & marketing
- Financement, recouvrement
- Gestion de litiges
- Relation comptable
- Maitrise parfaite des tableurs

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Septembre 2022 - Février 2023 :

#### **Directeur réseau Groupe City Club**

- Développement commercial des clubs
  - Création de la franchise Moov'
- Mise en place d'une école de formation de coachs sportifs
- Objectif d'ouvertures de 30 nouvelles structures avant 2028

Aout 2015 – Mars 2021 :

#### **Directeur d' Exploitation SPORT PLAZZA et du Complexe sportif de l' OCP à El Jadida**

- Gestion de 3 structures
  - Sport Plaza Californie 22000 m<sup>2</sup> – 150 employés
  - Sport Plaza Tropicana 2500 m<sup>2</sup>
  - Club Sportif OCP El Jadida 25000 m<sup>2</sup> – 85 employés
- Développement commercial des clubs avec reportings quotidiens des KPI
  - Gestion du personnel (recrutement, formation, sanction, évaluation)
- Préparation des budgets trimestriels et annuels (dépenses, investissements, encaissements,...)
  - Mise en place des procédures de l'entreprise
- Etablissement du plan de communication et des offres commerciales
  - Responsable des partenariats entreprises
  - Responsable du fonctionnement des structures
- Chargé des événements sportifs (fitness, football, activités aquatiques,...)

Septembre 2014 – Aout 2015

#### **Consultant – SFIT CONSULTING – Auto entrepreneur**

- Accompagnement des clubs de fitness dans la mis en place des procédures administratives et fonctionnelles, mise en place des méthodes de vente et de l'organisation sportive

Juillet 2011 – Aout 2014 :

## **DIRECTEUR DE 4 CLUBS DE REMISE EN FORME HAUT DE GAMME**

CAPITAL FORM Plan de Campagne – 4000 m<sup>2</sup>  
CAPITAL FORM Vitrolles – 2000 m<sup>2</sup>  
CAPITAL FORM Celony – 4000 m<sup>2</sup>  
CAPITAL FORM AIX EN PROVENCE 2000 m<sup>2</sup>

- Responsable de l'activité commerciale
- Responsable de la création et de l'ouverture de 3 nouveaux clubs (recherche de locaux , achat du matériel, mise en palce)
- Gestion du personnel (recrutement, formation, évaluation, ...) - 40 Salariés et 30 auto - entrepreneurs
- Prospection des entreprises et professions libérales

Mai 2005 – Octobre 2010 :

## **RESPONSABLE COMMERCIAL REGIONAL**

GARDEN FITNESS CENTER Arras  
FULL FITNESS Lens  
AQUA FITNESS CENTER Béthune  
FULL FITNESS Hazebrouck

- Responsable de l'activité commerciale et de la prospection
- Recouvrement amiable et judiciaire avec représentation de l'entreprise auprès du Tribunal
- Développement des nouveaux clubs

Janvier 2002 – Février 2005 :

## **RESPONSABLE COMMERCIAL**

SAS IDN Moving – Béthune

- Responsable de l'activité commerciale
- Responsable de la prospection et du plateau téléphonique

Novembre 1999 – Décembre 2001 :

## **CHARGE DE CLIENTELE**

CRÉDIT DU NORD Béthune et Liévin

- Portefeuille de 500 clients
- Vente de produits bancaires et financiers, crédits à la consommation et immobiliers, produits bancaires courants

## **CONTACT & INFOS**

51 rue Ahmed El Mokri – 20 000 CASABLANCA

+ 212 7 09 89 71 28

CNI N° BE 69200Q

sphilippe99@laposte.net

45 ans – Célibataire - Pratique du cardio training en salle