



ADIL MORKANE

Directeur Général

✉ adilmorkan@gmail.com ☎ 0661624470

📍 Angle rue racine et henry murger Residence al majd Apt 12 Etg 3 Val Fleuri, 20360 Casabl...

Profil

Je suis avant tout une personne très optimiste et ouverte d'esprit, capable de gérer de nombreuses situations, j'aime les défis et le mot impossible n'existe pas dans mon répertoire, peux s'adapter à tous les situations.

Formation

PRIMAIRE sept. 1980 – juin 1985

GEORGE SAC, ILZACH

Regroupement familial en France à l'âge de 6 ans

College sept. 1985 – juin 1986

JULES VERNE, ILZACH

lycee sept. 1986 – juin 1987

LYCEE LYAUTEY, CASABLANCA

Retour au Maroc pour des raisons personnelles

Électricité de bâtiment sept. 1987 – juin 1989

Centre de formation professionnelle d'Anfa, Casablanca

changement de cap forcé.

Plomberie sanitaire sept. 1989 – juin 1991

Centre de formation professionnelle d'Anfa, Casablanca

2 ans d'apprentissage dans un métier qui ne me plaisait pas trop, on m'a même proposé d'aller au centre de qualification Professionnelle pour faire une formation d'enseignant.

Expérience professionnelle

Technicien son retour déc. 1991 – janv. 1998

Free lance, Casablanca

Ce métier est exceptionnel, c'est là que j'ai découvert ma passion pour le son, j'ai dû le quitter avec regret pour des raisons de stabilité et de prévisions à court et moyen terme.

Commercial févr. 1998 – juil. 1998

KITEA SA, Casablanca

J'ai découvert un nouveau métier, j'en suis tombé amoureux et cela a duré 20 ans.

Détails personnels

Date de naissance

2 mai 1973

Lieu de naissance

Casablanca

Permis de conduire

B

Sexe

Masculin

Nationalité

Marocaine

État civil

Marié(e)

LinkedIn

ADIL MORKANE

Compétences

Négociations

Stratégie commerciale

Gestion des équipes

Gestion de projet

Gestion de la chaîne d'approvisionnement

Commerce international

Responsable section bureautique août 1998 - févr. 1999

KITEA SA, Casablanca

Je me suis immédiatement sentie à l'aise dans la vente.

Responsable des ventes févr. 1999 - mars 2000

KITEA SA, CASABLANCA

L'évolution logique, car je m'impliquais de plus en plus chaque jour.

Responsable du département revendeurs mars 2000 - févr. 2001

KITEA SA, Casablanca

Gestion et développement d'un réseau de 30 revendeurs de Oujda à Laayoune.

Responsable magasin févr. 2001 - mars 2003

ATLAS KIT (Franchise Kitea), Meknes

Élu meilleur responsable de magasin du réseau en 2002.

Responsable magasin mars 2003 - oct. 2007

KITEA SA, Casablanca

Retour aux sources, gestion du plus grand magasin Kitea du réseau durant cette période, obtention de mon 2ème trophée de meilleur gestionnaire de magasin en 2004.

Directeur Magasin oct. 2007 - juin 2010

KITEA SA, Marrakech

Ouverture du premier kitea géant sur le réseau avec plus de 80 employés sous ma responsabilité. Le projet a été amorti en 1,5 an avec un chiffre d'affaires de 143 millions de dirhams encaissé.

Directeur du département des exportations sept. 2010 - déc. 2018

KITEA SA, Casablanca

Développement de la marque à l'international, avec une ouverture à Kinshasa de 2 000 m2 en 2013 et une autre ouverture de 9 000 m2 en 2016 à Malabo, en Guinée équatoriale.

Directeur général janv. 2019 - présent

First Trade Distribution Sarl, Casablanca

Changement d'orientation, pour créer ma propre entreprise et utiliser mes compétences.

Directeur général déc. 2015 - juin 2017

KGE SA, Malabo

Réalisation et gestion d'un centre de profit concept (One Stop Shop) d'une superficie de 24 000 M2 couvert à Malabo en guinée Equatoriale.

Chef de projet déc. 2011 - août 2012

KITEA SA, Malabo

Obtention d'un marché en guinée Equatoriale , équipement de plus de 1700 logements.

Directeur Général janv. 2018 - présent

Morkan-import-export-trading GMBH, Essen

Lancement d'une start-up spécialisé dans l'importation et de distribution des produits du terroir marocain à base d'huile d'argan.

Langues

FRANÇAIS

Espagnol

Anglais

Arabe

Centres d'intérêt

- Football
- Lecture
- Voyages
- Histoire

Qualités

- Ambitieux mais pas opportuniste , n 'abandonne jamais.
- Integre , loyal et discret.

Réalisation

Équipement de 1756 appartements de 100 m² en Guinée équatoriale en un temps record de 6 mois, je crois que c'est l'un des plus grands défis que j'ai relevés.

Réception de 250 containers 40 HC sur opération triangulaire.

Année 2011 pour loger les délégations qui venait pour le sommet de l'union africaine organisé à Malabo.

Realisation

Les Atouts Economiques de Dakhla Oued

mars 2022

Eddahab

Organisation de la journée de l'investissement au palais des congrès de Dakhla du 12 mars 2022 , Gestion technique et organisation pour le bon déroulement de l'évènement.