|  |  |
| --- | --- |
| **ADNANE BENTHAMI**  Marié / 2 enfants  Né le 02 - 12 – 1975  24, Aîn Takayout Souissi, Rabat  +212-661 59 59 68  benthamiadnane@gmail.com | |
| **EXPERIENCE PROFESSIONNEL** | |

Mettre à la disposition d’une structure de renommée internationale mon expérience de plus 20 ans et mon savoir faire en la gestion, le développement et le suivi des projets. Cette expérience acquise aussi bien dans l’administration publique que dans le secteur privé.

|  |
| --- |
| **CARRIERE PROFESIONNELLE** |

**Depuis September 2009** **Business Development Manager,**

**SOCIETE BENTHAMI** : Entreprise familiale de marbre et granite constituée in 1958.

* Ce département à pour mission la négociation des contrats clé en main (Tous types de revêtements) pour des moyens et grands projets immobiliers. **(Ce département g**è**re une** é**quipe de 15 personnes).**
* Projets en cours :
  + Projet satellite dans la ville de Nador (un projet avec une valeur totale de (500 million MAD) ;
  + Casa Green Town (147 villas haut standing dans la ville de Casablanca avec une valeur totale de 100 million MAD).
  + Villas privées dans les villes de Rabat et Casablanca avec une valeur totale de f 80 million MAD;
  + Construction d’immeubles pas loin de la Marina de Salé avec une valeur totale de 230 million MAD.

**Déc. 2008 – Sept 2009 Exécutif Development Manager**

**AL QUDRA HOLDING MOROCCO** – pour la Région du Nord & Ouest de l’Afrique, filiale d’Al Qudra Holding Abu Dhabi, EAU. Société d’Investissement Générale : Tourisme, Immobilier, Agriculture, Acquisitions, Pêche Maritime. **(Ce département g**é**rait une** é**quipe de 5 cadres).**

* Projet à usage mixte sur une superficie de hectares (terrain collectif) à Bouskoura (15 minutes sud de Casablanca, Maroc). Montant d’investissement: 600 million MAD.
  + Travail accompli :
    - Identification de l’opportunité ;
    - Negotiation avec les autorités locales les termes juridiques et urbanistiques du projet;
    - Preparation du plan de masse préliminaire en coordination avec le department technique;
    - Conduite et coordination de toutes les reunions avec les différents departments impliqués dans le projet ;
    - Suivi des états d’avancement des travaux pour chaque projet suivant les plans de réalisations définis au préalables.

**Dec 2006 – Aout 2008** **Business Development Manager**, AL Qudra Holding Morocco – pour le Nord & West d’Afrique

* Joint venture avec Addoha pour la realization de 360 villas semi-finie à Tamesna (Sud de Rabat / Maroc). Montant d’investissement : 345 million MAD.
  + Travail éffectué:
    - Identification du partenaire stratégique (groupe Addoha/Addouja Promotion) ;
    - Preparation des contrats juridiques pour la JV en collaboration avec le département juridiques à Abu Dhabi ;
    - Membre dans la commission charge de l’élaboration du business plan du projet ‘AL MAJD”.
* La mise en place sur 480 hectares (SODEA/SOGETTA) d’un projet intégré (plantation d’olivier, transformation et commercialisation d’huile d’olive) en joint venture avec Ikhlass groupe (1er exportateur d’huile d’olive au Maroc). Montant d’investissement : 75 millions MAD ;
  + Travail éffectué:
    - Identification du partenaire strategique (le groupe Ikhlass) ;
    - Preparation des contrats juridiques pour la JV en collaboration avec le département juridiques à Abu Dhabi ;
    - Membre dans la commission charge de l’élaboration du business plan du projet;
* Une station balnéaire sur un terrain collectif de 420 hectares à Moulay Boussalham. Montant d’investissement : 5 Milliard MAD ;
  + Travail éffectué :
    - Negotiation avec les autorités compétentes les aspects juridiques et urbanistiques du projet ;
    - Negotiations avec le Ministére du Tourisme les termes de la convention interministérielle.
* Prise de participation financière dans le capital du groupe “Alliance Développement Immobilier” avant son introduction en bourse. Montant d’investissement : 200 millions MAD.
  + Travail éffectué :
    - Identification de l’opportunité en collaboration avec le département Acquisition au niveau de la Banque Populaire ;
    - Negotiations avec la Banque Populaire les termes d’acquisitions des actions.

**Opportunités identifiées dans d’autres pays de l’Afrique de l’Ouest**

* **Algérie :** Etude d’un projet touristique avec marina sur un terrain public d’une superficie de 8 hectares dans la baie d’Alger (Sidi Frej, Algérie).
* **Sénégal:** Chargé de mission portant sur la signature de la convention cadre, entre Al Qudra Holding et le Gouvernement Sénégalais, couvrant des projets dans le secteur immobilier et touristique.
* **Mali:** Chargé de mission portant sur la signature de la convention cadre, entre Al Qudra Holding et le Gouvernement Malien, couvrant des projets dans le secteur agricole.
* **Mauritanie:** Membre du comité chargé de l’identification, négociation de l’étude de faisabilité portant sur un quota de 200.000 tonnes de poisson pélagique ainsi que la mise en place d’une unité intégrée de transformation à Nouadhibou.
* **Liberia:** Chargé des discussions avec le bureau Présidentiel pour des projets potentiels dans le secteur minier et maritime.

**Déc. 2005 - Oct. 2006** **Chef de Département des Affaires Touristiques**

**WILAYA de la Région de Rabat-Salé-Zemmour-Zaër**

* Instruire et autoriser les dossiers d’investissement à caractère touristique ;
* Veiller au respect des normes exigées par les textes de lois en vigueur ;
* assurer le bon fonctionnement des établissements touristiques à travers des Commissions Régionales spécifiques.
* Représenter la Wilaya de Rabat dans le comité de pilotage du projet “Saphira”, situé à la corniche de Rabat.

**Juin 2003 – Nov. 05** **Chef de Projets / Guichet d’Aide aux Investisseurs**

**CENTRE REGIONAL d’INVESTISSEMENT – RABAT**

* + Les plus importants investissements étudiés et suivis par ce département sont les suivants :
* LABINAL MAROC
* LEGLER
* FRUIT OF THE LOOM
* ST MICROELECTRONICS

**2002 - 2003 Directeur Marketing**

**SOCIETE «  ARTIVEST » DE MARBRE, GRANITE**

* **Hôtel Atlas Médina à Marrakech:** Filiale du Groupe “Royal Air Maroc” d´une valeur totale : 80 million MAD.

|  |
| --- |
| **DIPLOME** |

**1999 - 2001** MBA - Master of Business Administration, obtenu à “University of New York, Saint Thomas Aquinas College”, USA.

**1998 - 99** Bachelor Degree – B.A in Economics” obtenu à “University of Central Florida”, USA.

**1995 - 97** Licence en Science Economique, option « Economie de Développement », délivrée à l’Université Mohammed V d’Economie et de Droit à Rabat, Maroc.

**1993** Baccalauréat en « Science Economique » obtenu au “Lycée Les Orangers” Rabat, Maroc.

**ETUDE EN COURS**

**2006** Préparation du doctorat nationale en finance – comptabilité à l’Université Mohammed V d’Economie et de Droit à Rabat, Maroc, encadré par le Professeur Rachid Sbihi.

|  |
| --- |
| **FORMATION ET STAGES** |

**Janvier– Juin 2004** Certificat délivré par le Conseil Régionale de Rabat, suite à une formation à Turin sur la gestion des zones industrielles. Cette formation rentre dans le cadre de la mise en place de la zone industrielle d’Ain Johra sur une superficie de 400 hectares (Province de Khémisset / Maroc).

**Sep. – Déc. 2002** CDG - Caisse de Dépôt et de Gestion – Pôle Marché de Capitaux (Front – Middle - Back Office ;

**Juillet - Août 1999** “Société Générale Marocaine de Banques” – SGMB / Département des Affaires Internationale (Opérations d’imports/exports, Lettre de crédit, transfert de monnaie étrangère, etc.).

|  |
| --- |
| **LANGUES PARLEES ET ECRITES** |

* Arabe : Lu, parlé, écrit.
* Francais : Lu, parlé, écrit.
* Anglais : Lu, parlé, écrit.
* Espagnole : Lu, parlé, écrit.

|  |
| --- |
| **ACTIVITES SOCIALES** |

* Membre de l’Association “NOUJOUM” pour les enfants soufrant du Cancer;
* Membre de l’Association de Football de Rabat Club “FUS”.